La prise en compte des risques côtiers par les marchés fonciers et immobiliers du littoral français métropolitain

Eugénie CAZAUX

Directrice de thèse : Catherine MEUR-FEREC

Co-encadrant de thèse : Iwan LE BERRE

Rattachement : Université de Bretagne Occidentale

LETG Brest UMR 6554 CNRS

Webinaire Données Foncières



Jeudi 8 décembre 2022















contexte













Contexte Problématique Méthode Résultats Discussion Conclusion

Un sujet d'actualité

Ils ont acheté leur maison vue sur mer au bord d'une falaise : «On veut profiter, même si c'est juste trois ans»

Ce couple est devenu propriétaire sur le littoral de Criel-sur-Mer, en Normandie, il y a moins d'un an. Les biens très proches de la falaise trouvent encore preneurs et au prix.





Q Rechercher actualité, pays, match...



ENQUÊTE. Gâvres, ce paradis breton menacé par la montée des eaux : « Nos enfants n'hériteront pas »

La presqu'île de Gâvres, près de Lorient (Morbihan), est l'un des sites de Bretagne les plus vulnérables face à la montée des eaux. Selon les scientifiques, la route qui la relie au continent sera sous l'eau en 2100 et une centaine de maisons disparaîtront. Mais la commune continue d'attirer et projette de construire 37 maisons













Le Journal Politique Société International Eco Paris Culture Sport L'Antisèche Newsletters JDD Magazine ABONNÉ ECONOMIE Immobilier: sur le littoral, pourquoi les prix ne baissent-ils pas malgré l'érosion côtière ?

Conséquence du réchauffement de la planète, l'érosion côtière sévit sur les communes du littoral, menaçant les habitations à proximité. Pour autant, les prix des biens continuent de grimper, l'attrait de la vue sur la mer prenant le dessus sur les risques liés à ce phénomène climatique.

Guillaume Caire

15/11/2022 à 19:45, Mis à jour le 16/11/2022 à 09:45



Quiberville, en Seine-Maritime, fait partie des communes particulièrement exposées aux risques d'érosion côtière. @ Damien Meyer/AFP

Le Télégramme

Actualités Bretagne Chez Vous Économie Sports Loisirs Services Route du Rhum

Le recul du trait de côte devra figurer dans les annonces immobilières T

Publié le 09 octobre 2022 à 15h00 Modifié le 09 octobre 2022 à 19h37



En Bretagne, le recul du trait de côte et le risque de submersion marine ne sont pas à prendre à la légère au moment de contracter l'achat d'une maison, (Photo Xavier Dubois/Le Télégramme)



Côte normande : des maisons vouées à disparaître qui s'arrachent au prix du marché

TF1 Reportage Anaïs Lebranchu, Antoine Santos









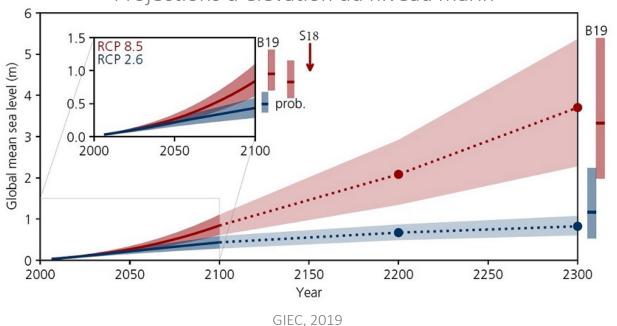


Un littoral pris entre deux vagues

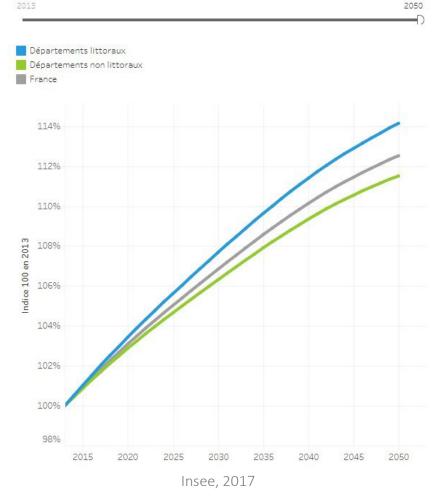
« Un littoral pris entre deux vagues »

(Grosvalet, 2014)

Projections d'élévation du niveau marin



Projection de la population française à horizon 2050













Contexte Problématique Méthode Résultats Discussion Conclusion

Deux événements météo-marins d'ampleur

Lotissements des *Voiliers* et des *Doris* à La Faute-sur-Mer, submergés lors du passage de Xynthia (2010)



Immeuble « Le Signal » à Soulac-sur-Mer, évacué en janvier 2014 alors qu'il n'est plus qu'à neuf mètres du bord de la dune



Photographie P. Chérel, 2010









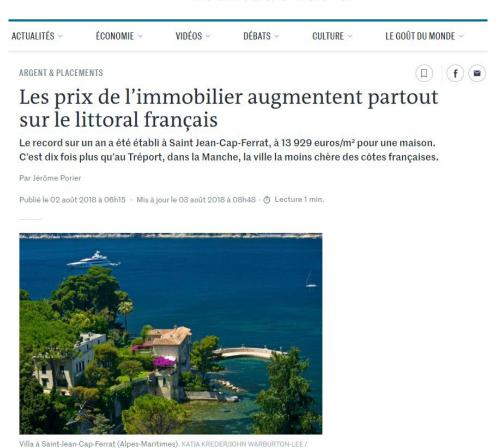


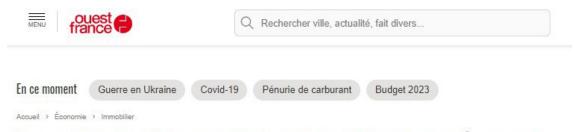


Contexte Problématique Méthode Résultats Discussion Conclusion

Un « désir de rivage » qui se traduit dans les prix

Le Monde





Les prix de l'immobilier sur le littoral dopés par la crise sanitaire, selon la Fnaim

Les prix de l'immobilier dans les stations balnéaires ont le plus augmenté en Provence-Alpes-Côte d'Azur et en Nouvelle Aquitaine, tandis qu'ils sont les moins élevés en Normandie et dans les Hauts-de-France.





Les prix au mêtre carré à Palavas-les-Flots, en Occitanie, ont grimpé à 5 163 € en juin 2022, selon la Fnaim. Photo d'illustration. I ARCHIVES OUEST-FRANCE











PHOTONONSTOP / KATJA KREDER/JOHN WARBURTON-LEE / PHOTONONSTOP



problématique













Notre hypothèse centrale de recherche

Les prix des transactions foncières et immobilières à vocation résidentielle du littoral français métropolitain ne semblent pas être affectés de manière significative par les risques côtiers.











méthode













Une méthode qui se décompose en trois grandes étapes















Problématique Méthode Résultats Discussion Conclusion Contexte



- Identification de paramètres
- Apport méthode « mixte » quanti / quali
 - Apport des SIG



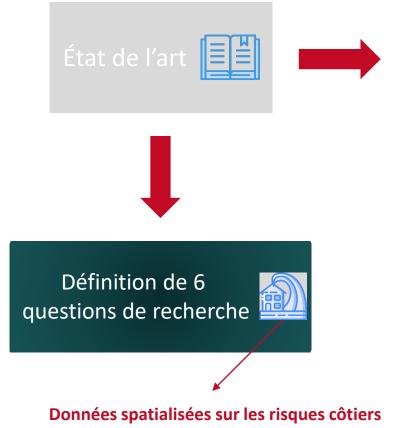






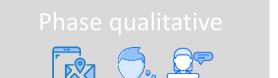






hase	quant	titati
0		





Q1	Quelle influence de l'exposition aux aléas côtiers (submersions marines / érosion
	côtière) sur les valeurs foncières et immobilières ?
Q2	Quelle influence d'un événement météo-marin récent sur les valeurs foncières et
	immobilières ?
Q3	Quelle influence des plans de prévention des risques littoraux (PPRL) sur les
	valeurs foncières et immobilières ?
Q4	Quelle influence des ouvrages côtiers de protection sur les valeurs foncières et
	immobilières ?
Q5	Quelle influence de la sinistralité « CatNat » liée aux aléas côtiers sur les valeurs
	foncières et immobilières ?
Q6	Quelle influence de la localisation en « première ligne » sur les valeurs foncières
	et immobilières ?



(couches SIG zones basses, indicateur national de l'érosion côtière, ouvrages et aménagements littoraux, BD GASPAR, etc.)



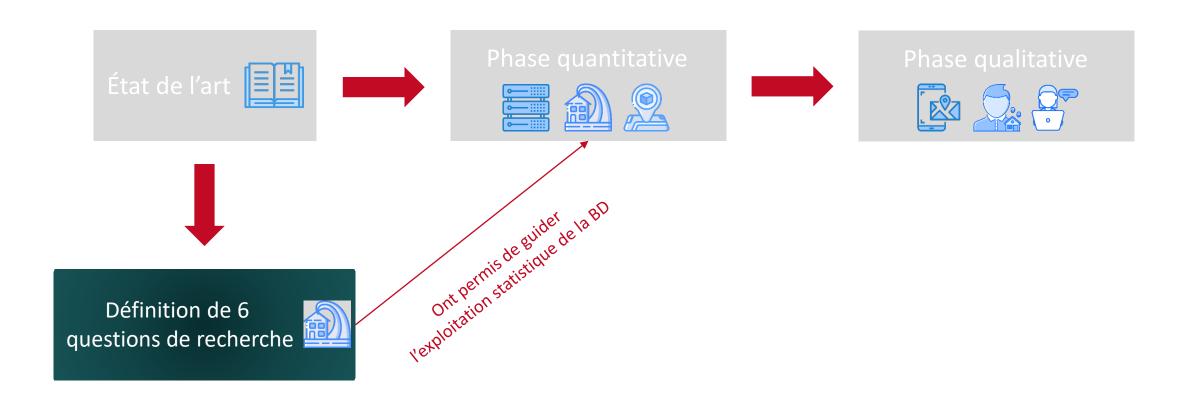








Contexte Problématique Méthode Résultats Discussion Conclusion





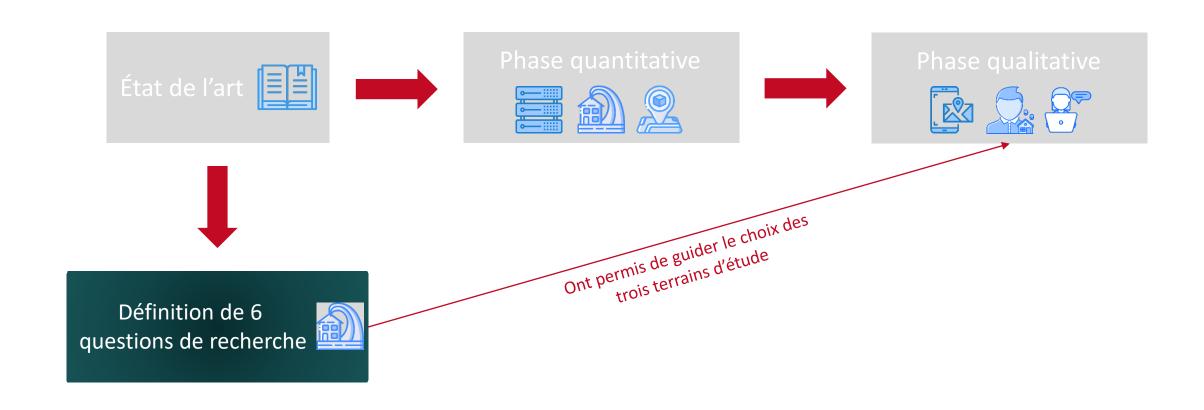








Contexte Problématique Méthode Résultats Discussion Conclusion



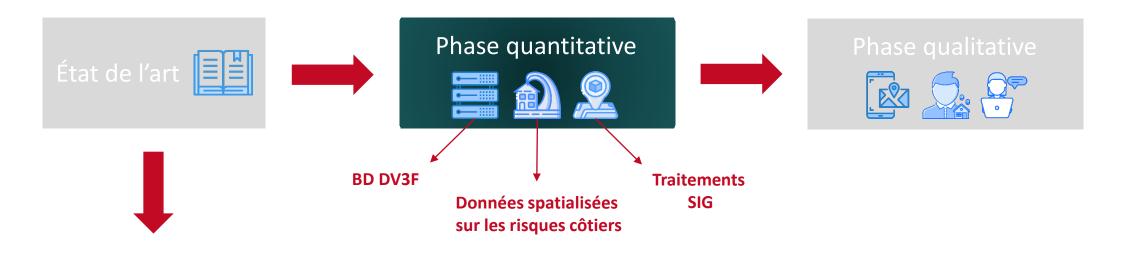












Définition de 6 questions de recherche



- Échelle métropolitaine
- BD inédite, d'origine fiscale, géolocalisée
- 1^{er} janvier 2010 au 31 décembre 2017
 - 2 millions de transactions
 - Tri des transactions
- Fabrication de variables d'exposition aux aléas côtiers
 - Analyse statistique bivariée

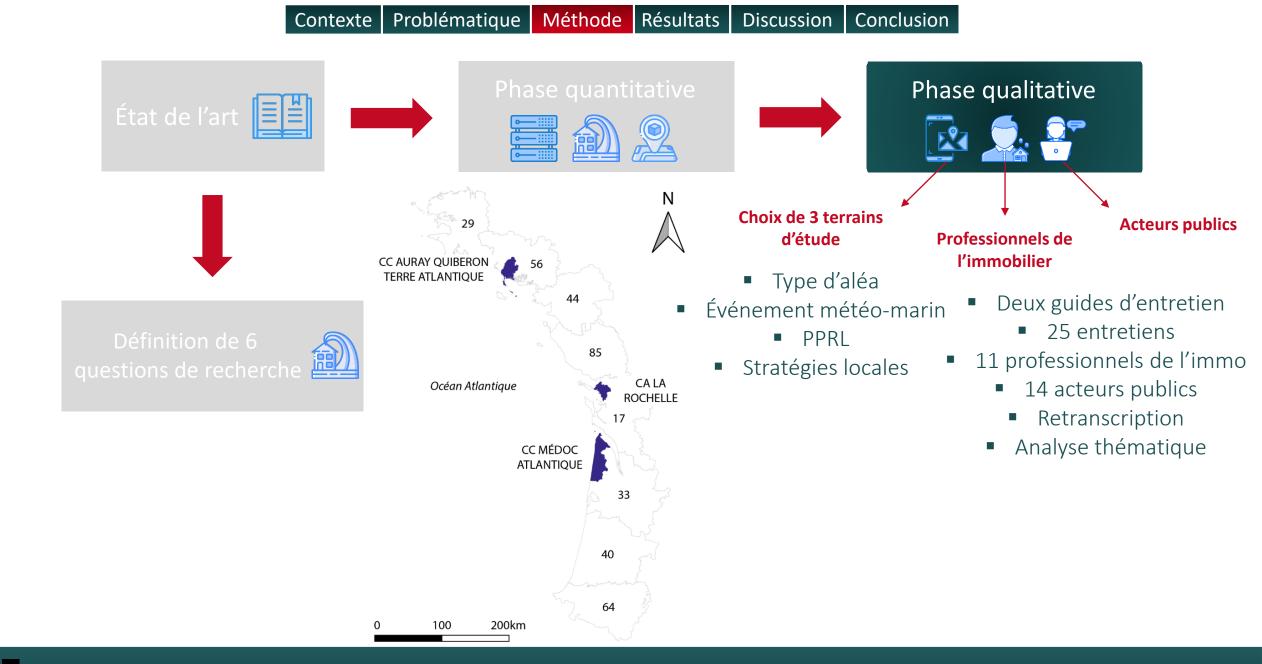
























résultats













Contexte | Problématique | Méthode | Résultats | Discussion | Conclusion

Des résultats quantitatifs et qualitatifs corroborés par l'approche « mixte »

Résultats phase quanti :

- de tendance Pas générale et univoque
- Mais une hypothèse centrale confortée

Résultats phase quali :

- Cohérence avec les résultats statistiques précédents
- Viennent une nouvelle fois conforter notre hypothèse centrale

- Approche « mixte » qui apporte de la robustesse aux résultats
- Temps limité qui ne me permet pas de présenter la diversité de de ces résultats
- Présentation de 3 « faits saillants »











Le « miracle » Xynthia

- De façon surprenante pas de réel impact sur les prix
- Seulement une courte période de baisse du volumes des ventes

Éléments de compréhension :

- Événement météo-marin isolé
- Effacement rapide de la « mémoire du risque »
- « Sentiment de sécurité » procuré par le renforcement des ouvrages de protection
- Politique de rachat des biens sinistrés à des prix élevés



« Moi je vous dis, j'ai été étonné comme ça a pu reprendre après la tempête Xynthia. Je pensais qu'on aurait une grosse calotte et que ça serait sinistré. Non. [...] Tout le monde, tous les professionnels on en a discuté, on n'aurait jamais cru ça... »

« Donc en 2010, effectivement y a eu cette chute, je dirais que c'est pas les prix qu'ont vraiment baissés, c'est le nombre des mutations [...] N'y voyant pas très clair, ben c'est vrai que les gens soit n'achetaient pas, soit ne vendaient pas. Et ça a flotté à un moment donné.»

« Nous on a eu un miracle, ça été Xynthia.



[...] Les gens qui se sont retrouvés à ne plus rien avoir ont été *très très bien* indemnisés. Ce qui fait que ces gens-là, qu'avaient un pavillon à Charron à 180 000€, ils avaient 400 000€ dans leurs mains. [...] Ce qui fait que nous, en tant qu'agents, bah 2010-2012, la crise nous a... est passée. Parce qu'on avait ces gens-

là qui venaient avec de l'argent. »













Une temporalité de l'aléa qui oriente le profil des candidats à l'acquisition

Trois profils, sur des biens menacés à plus ou moins court terme :

Profil investisseur



Profil « Après moi le déluge »



Profil achat « coup de cœur »



« Parce que ben là ici [Plage Sud Lacanau], [...] on va avoir que **des investisseurs** et des gens qui font de la renta locative. [...] C'est des gens qui ont de l'argent, au lieu de le placer à la banque, aujourd'hui ça rapporte plus rien, ils prennent du locatif, ils s'embêtent pas, ils font du saisonnier, et eux ils cherchent des 10-12%, 14% de revenus, de rente annuelle. »





agent collectivités

« Même des gens qui ne sont pas super aisés, sur leur retraite, se disent « Bon bah j'ai 200 000€ à mettre dans un appart avec vue sur mer [...], je suis prêt à les mettre pour profiter de ma retraite au bord de la mer, pour dix, quinze, peut-être vingt ans, **et puis adviendra ce qui adviendra**. ». »

« Après y a ça et y a l'achat coup de cœur qui fait qu'on ne discute plus les prix. [...] J'ai vendu un château en plein sur la mer, quatre millions cinq, la personne l'a vu en une heure, c'est tout, elle achète, elle a rien vu d'autre, elle s'est pas renseignée sur d'autres choses. »













Contexte | Problématique | Méthode | Résultats | Discussion | Conclusion

Un « désir de rivage » qui ne se dément pas : principale piste d'explication des tendances observées

- Professionnels l'immobilier de constatent un fort déséquilibre offre / demande
- Proximité mer (surtout), vue mer = arguments de vente n°1
- conscience du changement Une climatique, mais une mise à distance temporelle et spatiale du risque pour soimême

« C'est la logique offre demande, le **déséquilibre entre l'offre** et la demande, qui fait que malgré le PPR, malgré l'existence du risque, avérée ou non, le prix ne descend pas forcément parce que la rareté du bien fait qu'il y a toujours quelqu'un qui est prêt à tenter le coup. Je crois que ce sera la conclusion quasiment que vous pourrez mettre dans votre dossier »





« Proximité. [...] Que pour ça, au bord de la mer, je veux être près de la mer. Bord de mer tout de suite ça fait vendre.»



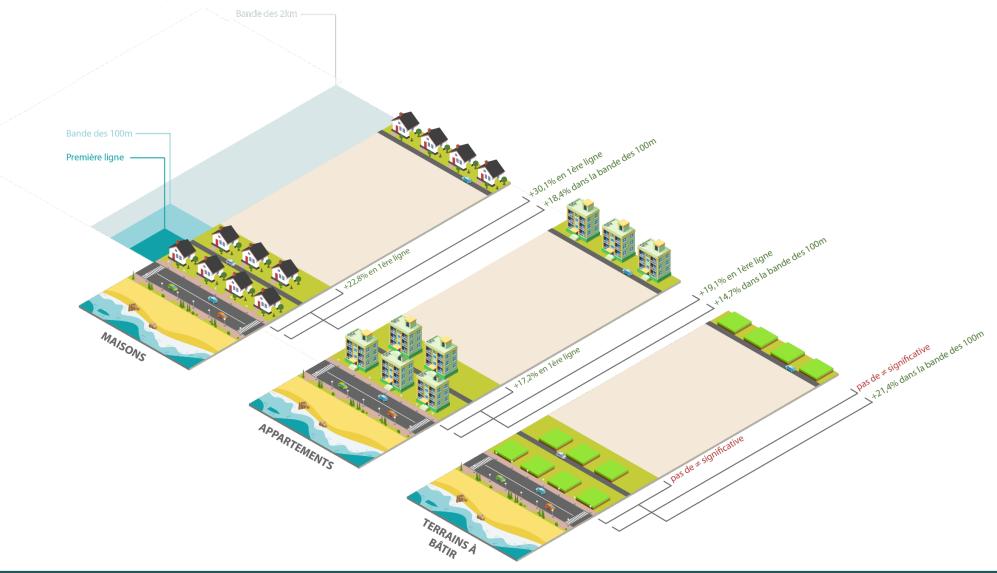








Écarts de prix constatés entre les différents secteurs de la bande côtière des 2km













Problématique Méthode Résultats Discussion Conclusion

Un « désir de rivage » qui ne se dément pas : principale piste d'explication des tendances observées

- Professionnels l'immobilier de constatent un fort déséquilibre offre / demande
- Proximité mer (surtout), vue mer = arguments de vente n°1
- conscience Une du changement climatique, mais une mise à distance temporelle et spatiale du risque pour soimême

« C'est la logique offre demande, le **déséquilibre entre l'offre** et la demande, qui fait que malgré le PPR, malgré l'existence du risque, avérée ou non, le prix ne descend pas forcément parce que la rareté du bien fait qu'il y a toujours quelqu'un qui est prêt à tenter le coup. Je crois que ce sera la conclusion quasiment que vous pourrez mettre dans votre dossier »





agent immo

« Proximité. [...] Que pour ça, au bord de la mer, je veux être près de la mer. Bord de mer tout de suite ça fait vendre.»

> « Mais tant qu'on n'a pas d'eau dans son jardin on se dit c'est loin. »













discussion













La loi « climat et résilience » : initier la régulation publique des marchés immobiliers littoraux exposés à l'érosion côtière











conclusion













Contexte | Problématique | Méthode | Résultats | Discussion | Conclusion

Apports et perspectives de cette recherche doctorale

Apports

- Démonstration absence faible prise en compte des risques côtiers dans les prix
- Confirme notre hypothèse centrale
- Apport de pistes d'explication
- Thématique jusqu'à présent peu abordée en France

Perspectives

- réglementaire Contexte mouvant
- Loi « Climat et résilience » = ouvre de nouvelles perspectives de recherche











merci pour votre attention!













